



令和7年・全社目標 「何事にも正面から向き合い何度でも挑戦する」

各営業所月間目標 11月

- ・札幌本社営業所 《気配りして自ら率先して動く！》
- ・帯広営業所 《車両の細かい変化を見逃さず管理を徹底する！》
- ・旭川営業所 《道路区分の切り替えは確実にする！》

社内報の目次 ・自動点呼の導入 ・各営業所情報 ・新人さん紹介



自動点呼の導入

自動点呼とは、国土交通省の認定を受けた機器を使用し点呼執行者の立ち会いなしで、機器が乗務員の健康状態やアルコールチェック、免許証確認などを自動で行い、その結果を記録・保存する仕組みです。

各営業所はこれ迄 IT 点呼で本社を呼び出して点呼を行っていましたがこれからは各自が自分で点呼を行います。

出庫点呼

静脈認証をした後、アルコールチェックの際、免許証をカメラに見せて下さい。操作終了後は何時もの様に 【社は・年間目標・月間目標・本日の安全宣言】 を大きな声で元気よく唱和して下さい。この唱和は会社への想いを皆さんと共有する大切な日課であり通常業務の一つです。全て暗記して唱和して下さい。

終了点呼 先ず運転日報を点呼者、上司、同僚に提出し異常が無い事を確認して貰ってから終了点呼をさせて下さい。誰も居ない場合は自分で目を通し稼働時間・休憩時間・道路区分別速度・点数を確認し自動点呼へ進んで下さい。運行管理者が後程、異常の有無を確認します。

各営業所情報

札幌本社・倉庫新築計画

本社駐車場内の入り口付近に来年いよいよ1000坪の新倉庫が建つ予定です。

来年4月から現在の本社倉庫で先ずは一部を預かり新倉庫が出来上がるのを待つ段取りです。

今回の計画は大きな投資になりますが社長の100年企業を見据えた計画の一つと言えます。その構想と洞察力、そして決断の速さは素晴らしく疑う余地がありません。

またこのお客様は Sun.K 設立当初からお付き合い下さっている大切なお客様ですがこの様な形で共にお仕事させて頂けるのは本当に有難い事です。何事もそうですが私達は社長が建てた目標に向けて一丸となって一生懸命に向かうだけです。信じて進む！その姿に様々な所から応援が入りシッカリとした形が造れます。

これ迄もその様に進んで来ましたがこの信じて進む姿もまた愛社精神だと思います。

社長がいうんだから・・・と皆さんと一致団結しこの倉庫業務も成功させて行きましょう。Sun.K 物流は運送業界にあって着実にその存在価値を高めています。市場や家電そしてチャーターでも特化した仕事がメインになり他社が真似できない確実な仕事をしていますと言えます。同業他社と価格競争する必要も無いほど Sun.K でない出来ない仕事が多くなって来ました。これこそ目標とする唯一無二の存在に向かっていけると言えるのではないでしょうか。



帯広営業所

昨年から始めた札幌市場と帯広市場を繋ぐお仕事ですが2年目とは思えないほど沢山の依頼が入っています。通年のお仕事も頂けて増々来期が楽しみになって来ました。繁忙期も一段落して11月は少し休みも取れるのでしょうか？ 8月9月10月は市場便だけで連日の様に大型をパンパンに積んで来る姿は感動でした。来年は増便増員に加え協力会社の応援も視野に入れた方がいい様です。またチャーターのお客様も「何かあっても Sun.K さんは残す」と安定の高評価を頂いています。

★11月から大型量販店の横持と道東全店舗の配達業務がスタートします。

◎このお仕事は恵庭センター～横持し帯広営業所を中継点に全店舗を配達するお仕事です。これ迄 Sun.K は帯広～釧路の1店舗のみの配達をしていましたが、今後は道東全店の横持と配達をする事となりました。有難い事に、これ迄配達されていた会社様がこの業務を譲って下さる事になり晴れて11月～スタートなった次第です。このお仕事は帯広の協力会社さんも協力して下さい。帯広からお米を Sun.K 本社まで届けている会社ですがその帰り便として札幌から釧路分を運んで頂く事になりました。この業務には帯広の集配部隊、そして札幌の応援部隊の協力を得てスムーズに動かす為に影で動かれている方々の存在を忘れてはなりません。Sun.K 物流の仕事として一体となって動ける仕事は見えて気持ちの良いものだと思います。

旭川営業所

旭川は全面委託を受けて4ヶ月が過ぎました。家電家具の配送設置と言う業務は皆さんにとって熟知したものではありませんが、これだけの軒数をどの様に配達するか？ また新たに集荷業務と集荷物の梱包配送の業務が増える中、日々仕事に追われ試行錯誤しながら過ごした4ヶ月だったと思います。大変お疲れ様でした。

その様な中、各荷主様にはエリア別に配達曜日を指定させて頂くお願いをして回っています（例えば稚内方面 木・日。滝川方面 月・金 …とか）。旭川営業所の皆さんの高い配達レベルのお蔭様でお客様の反応も良く既に了解を頂いているお客様もいます。何れにせよ年明け1月1日からは所長提案の曜日指定を進めますがこの提案が通る事で積載効率、稼働効率が上がり台当たりの売上アップと時間短縮にも繋がるものと期待する所です。その為にも日々の配達件数アップを今から心掛け本場に向けて準備して下さい。本社と共に道北エリアの共同配送を造り上げ地域社会のお役に立ちます様に頑張って参りましょう。



★ 某量販店の新店がオープンします。その横持と配達が11月～スタートします。

現在、北見店と旭川店は札幌から雑貨物を混載して運んでいます。時には大型荷物を二段積みなどして大型車両満載になる事もある様です。この度、係長のお客様の依頼で【北見の玉ねぎを札幌まで】と言うお仕事を頂いて北見の配達車と札幌に帰る横持車が連携する事になりました。この様に上手く連携を持って全社として売上を造れる機動力の高さがSun.Kの強みであり、他社の真似できない所です。

左の写真は2階テナント事務所にフロアカーペットを貼っている風景です。所長が昔取ったキネヅカですよ(笑)。と言いますが腰を摩りながら張っています。

Kさん 11月から旭川営業所に転籍となりました。

Kさんは札幌本社でも同僚に声を掛けてワックスかけや窓拭きなどして下さっていました。社長から「旭川でも声かけして仕事仲間と雑用する楽しさなどを伝えて下さい。」と大きな使命を貰って転籍となります。営業所内にあって仕事意外の名も無き仕事は一体誰がするのかを今一度皆さんで考えてみる必要があるのではないかと思います。

時間が無い方に無理矢理してくださいとは言いませんが自分の手が空いた時や待ち時間などがある時など少し皆さんの為に気働き出来る人は本当に素晴らしいと思います。ほんの少しづつで構わないので皆さんで名も無き仕事をさりげなくこなして頂けたら有難いです。また同じ様に掃除、ゴミ捨て、倉庫の整理整頓などを知らないうちにやって下さっている方には心から感謝しております。これこそ愛社精神の現れと思います。忙しい時も(誰かやるべ!)では無くお互い様の精神で仕事場の環境整備をお願い致します。不思議ですが綺麗に整理整頓されている所に数字は付いて来ます。これを機に是非、名も無い仕事を心掛けて下さると有難いです。

この写真は本社倉庫です。休日に来て片づけて下さいました。



新人さん紹介

1・自己紹介 2・応募した動機 3・担当業務と入社後の感想 4・将来の夢

旭川の新人さん ○○さん

1・9月から入社しました○○と申します。まだ20代で最年少の様です。社会経験も少なく未熟ではありますが若さを活かし人一倍の明るさと元気で頑張りたいと思います。宜しく御願います。2・一つは運転が好きで自分に合っているのではと思いました。二つ目は荷物を運んでガッツリとした体になりたいからです。三つ目は接客業が好きだからです。3・先輩は皆さんとても優しく初心者の僕に嫌な顔一つせず教えてくれるので毎日が楽しいです。最初は「こんなデカイ荷物持てるのか？」と思いました。少しづつ持てる様になり設置完了したときの達成感は違う甲斐になります。

4・先輩の方々の様になる事です。

旭川の新人さん ◎◎さん

1・初めまして10月に入社した◎◎と申します。運送業は初めてですが精一杯頑張りますので宜しくお願いします。

2・求人広告に非常にアットホームと書かれていたのが決め手です。人間関係が大事だと思っていたので選べて頂きました。

3・家電を運ぶ仕事は初めてなので筋肉痛とか色々ありますが皆さんとても優しいので安心して働いています。

さん 4・今教えて頂いている先輩の様に仕事を覚え先輩にもしっかり丁寧に教えられる様になりたいです。

札幌の新人さん◎◎さん

1・ドジャースの大谷と同じ年、趣味はおしゃれや洋楽を聞く事、スポーツは好きで学生時代は野球をやっていました。2・前職も運送業でしたがお給料や福利厚生面が充実している事と自分自身成長できる場所だと思い入社を決意しました。

3・入社後まず感じたのは皆さんの優しさでした。何気ない気遣いや優しさが嬉しかったです。また、ご飯が食べ放題は驚きました。それに凄く美味しいのも最高です。仕事は市場のお仕事ですが覚える事が多くて大変ですが今後活かして行こうと思います。

4・先ず仕事を覚える事、焦らず一つ一つ出来る事を増やし先輩の様な事を目指します。夢は役職になり共に目標に向かい全力で頑張らせて頂く事です。

